



**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

**TUGAS AKHIR**

**SISTEM AKUNTASI PENJUALAN SEPEDA MOTOR PADA DEALER**

**HONDA CV. HERRY MOTORINDO MANDIRI PERANAP**

*Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar  
Ahli Madya (Amd) pada fakultas ekonomi dan ilmu sosial  
Universitas Islam Negeri Sultan Syarif Kasim Riau*



**OLEH :**

**LAIDI HIDAYAT  
NIM : 01870414106**

**PROGRAM DIPLOMA III AKUNTANSI**

**FAKULTAS EKONOMI DAN ILMU SOSIAL**

**UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SULTAN SYARIF KASIM RIAU**

**PEKANBARU**

**2021**



**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

**LEMBAR PERSETUJUAN TUGAS AKHIR**

NAMA : LAIDI HIDAYAT  
 NIM : 01870414106  
 JURUSAN : DIPLOMA III AKUNTANSI  
 FAKULTAS : EKONOMI DAN ILMU SOSIAL  
 JUDUL : SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN SEPEDA  
 MOTOR PADA CV. HERRY MOTORINDO MANDIRI  
 PERANAP

Setelah kami teliti dan memberikan bimbingan sebagaimana mestinya, maka kami berpendapat bahwa tugas akhir ini disetujui.

Pekanbaru, 1 November 2021

DISETUJUI OLEH

PEMBIMBING

**Harkaneri, SE, MSA, Ak, CA**

**NIP : 19810817 200604 2 007**

MENGETAHUI

DEKAN



**Dr. Hj. Mahyarni, SE, MM**

**NIP : 19700826 199903 2 001**

KETUA JURUSAN

**Dr. Hj. Hariza Hasyim, SE, M.Si**

**NIP : 19760910 200901 2 003**



## LEMBAR PENGESAHAN TUGAS AKHIR

NAMA : LAIDI HIDAYAT  
 NIM : 01870414106  
 JURUSAN : DIPLOMA III AKUNTANSI  
 FAKULTAS : EKONOMI DAN ILMU SOSIAL  
 JUDUL : SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN SEPEDA  
 MOTOR PADA CV. HERRY MOTORINDO MANDIRI  
 PERANAP  
 HARI/TANGGAL : SENIN, 1 NOVEMBER 2021

DISAHKAN OLEH :

**TIM PENGUJI  
 KETUA**

**Faiza Muklis, SE, M.Si, Ak**  
**NIP : 19750307 200701 1 019**

**PENGUJI I**

**Hi. Elisanovi. SE., MM.Ak. CA**  
**NIP : 19680823 201411 2 001**

**PENGUJI II**

**Nelsi Arisandy, SE. M.Ak.Ak.**  
**NIP : 19791010 200710 2 011**

- Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
    - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
    - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
  2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.





1. Lampiran Surat :  
 Nomor : Nomor 25/2021  
 Tanggal : 10 September 2021

## SURAT PERNYATAAN

Saya yang bertandatangan di bawah ini:

Nama : LAIDI HIDAYAT  
 NIM : 0107 0414 106  
 Tempat, Tgl. Lahir : PURA / 29 MEI 1999  
 Fakultas/Pascasarjana : EKONOMI DAN ILMU SOSIAL  
 Prodi : DIII - AKUNTANSI

Judul Disertasi/Thesis/Skripsi/Karya Ilmiah lainnya\*:

SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN SEPEDA MOTOR PADA DEALER  
 HONDA CV. HERRY MOTORINDO MANDIRI PERANAP

Menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa :

1. Penulisan Disertasi/Thesis/Skripsi/Karya Ilmiah lainnya\* dengan judul sebagaimana tersebut di atas adalah hasil pemikiran dan penelitian saya sendiri.
2. Semua kutipan pada karya tulis saya ini sudah disebutkan sumbernya.
3. Oleh karena itu Disertasi/Thesis/Skripsi/Karya Ilmiah lainnya\* saya ini, saya nyatakan bebas dari plagiat.
4. Apa bila dikemudian hari terbukti terdapat plagiat dalam penulisan Disertasi/Thesis/Skripsi/(Karya Ilmiah lainnya)\* saya tersebut, maka saya bersedia menerima sanksi sesuai peraturan perundang-undangan.

Demiikianlah Surat Pernyataan ini saya buat dengan penuh kesadaran dan tanpa paksaan dari pihak manapun juga.

Pekanbaru, 20 SEPTEMBER 2021

Yang membuat pernyataan



*[Signature]*

LAIDI HIDAYAT  
 NIM : 0107 0414 106

\* pilih salah satu sesuai jenis karya tulis

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.



**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

**ABSTRAK**

**SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN SEPEDA MOTOR PADA CV.**

**HERRY MOTORINDO MANDIRI**

**Oleh:**

**Laidi Hidayat**

**01870414106**

*Penelitian ini berjudul “Sitem Akuntansi Penjualan Sepeda Motor Pada CV. Herry Motorindo Mandiri”. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui bagaimana praktek sistem akuntansi penjualan pada CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap. Baik sistem akuntansi penjualan secara Tunai maupun Kredit, serta prosedur penjualan pada CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap, sudah dilaksanakan berdasarkan metode yang efektif dan efisien, serta ditetapkan secara konsisten. Dalam penelitian ini, metode yang digunakan adalah deskriptif komperatif yaitu membandingkan antara teori-teori yang mendukung, yang ada hubungannya dengan pembahasan masalah praktik yang terjadi dilapangan. Hasil penelitian ini menyimpulkan bahwa CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap melaksanakan penjualan dengan dua prosedur yaitu: penjualan tunai dan penjualan kredit dan menerapkan sistem akuntansi dengan tiga sitem yaitu: Bodar, Bisnis Owner, Bisnis Owner Marketing. Kebijakan penerapan sistem akuntansi di perusahaan ini untuk keefektifan perusahaan dalam sistem pencatatan.*

**Kata kunci : Sistem Akuntansi Penjualan Tunai dan Penjualan Kredit**

UIN SUSKA RIAU

## KATA PENGANTAR



Assalamualaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Dengan mengucapkan Alhamdulillah segala puji dan syukur penulis panjatkan atas kehadiran Allah SWT yang telah memberikan rahmat, serta hidayah-Nya kepada kita semua, sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir yang berjudul **“Sistem Akuntansi Penjualan Sepeda Motor pada Dealer Honda Cv. Harry Motorindo Mandiri Peranap”** dan Shalawat beriring salam penulis panjatkan kepada Nabi besar Muhammad Shallallahu’alaihi wa sallam, yang telah mengajarkan islam serta membawa ummat kepada zaman yang penuh ilmu pengetahuan, yang syafaatnya diharapkan di yaumul akhir kelak.

Tugas Akhir ini disusun untuk memenuhi salah satu syarat untuk mendapatkan gelar Ahli Madya pada Jurusan Diploma Tiga Akuntansi Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial Universitas Islam Negeri Sultan Syarif Kasim Riau. Dalam proses penyusunan dan penyelesaian skripsi ini penulis banyak mendapatkan bimbingan, arahan, bantuan serta motivasi dari berbagai pihak. Oleh karena itu penulis mengucapkan banyak terimakasih kepada :

1. Bapak Prof. Dr. Khairunnas Rajab, M.Ag selaku Rektor UIN SUSKA RIAU.
2. Ibu Dr. Hj. Mahyarni, SE, MM selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial, beserta pembantu Dekan I, II, dan III UIN SUSKA RIAU.
3. Teristimewa kepada kedua orang tua penulis dan saudara penulis. Ayahanda yang bernama Zulkifli dan Ibunda yang bernama Susi Yantri,



**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

yang tiada henti-hentinya memberikan do'a, dukungan dan dorongan kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan tugas akhir ini dengan baik.

4. Ibu Dr. Harizah Hasyim, SE, M.Si. selaku Ketua Jurusan Diploma III Akuntansi Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial UIN SUSKA RIAU.
5. Ibu Febri Rahmi, SE, M.Sc, Ak, CA selaku Sekretaris Jurusan Diploma III Akuntansi Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial UIN SUSKA RIAU.
6. Ibu Harkaneri, SE, MSA,Ak, AC. selaku dosen pembimbing tugas akhir yang telah meluangkan waktu dan memberikan arahan serta masukkan kepada penulis untuk menyusun dan menyelesaikan tugas akhir.
7. Bapak Dr. Dony Martias, SE, M.M sebagai Penasehat Akademis yang telah banyak memberikan ilmu serta arahan dan bimbingan hingga selesainya penulis tugas akhir ini.
8. Seluruh Bapak Dan Ibu Dosen Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial UIN SUSKA RIAU yang telah memberikan ilmu yang berharga kepada penulis selama perkuliahan dan penyusunan tugas akhir.
9. Seluruh Staf dan Karyawan Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial UIN SUSKA RIAU.
10. Pimpinan Perusahaan dan seluruh Karyawan terkhusus Bapak Ambril Erwan di CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap, yang senantiasa membantu kelancaran dalam penulisan tugas akhir ini dan memberikan bimbingan sehingga penulis dapat mengumpulkan data dengan baik dan benar.

#### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Diarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Diarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

11. Sahabat terbaik Wahyu Saputr, Fendy Herawan, Hendy Aryadi, dan Fadillah Bijaksana yang senantiasa memberikan doa, semangat dan dukungan yang tiada henti-hentinya.
12. Teman terbaik Friska Oktavia, Della Amelia, dan Ulfa Ramadhani yang senantiasa memberikan doa, semangat dan dukungan yang tiada henti-hentinya.
13. Teman-teman seperjuangan Diploma III Akuntansi Lokal A yang selalu memberikan semangat dan kerjasamanya dalam menyelesaikan study.
14. Semua pihak yang telah memberikan dukungan dan bantuan dalam menyelesaikan tugas akhir ini. Semoga semua bantuan, dukungan dan doa yang telah di berikan menjadi amal baik serta mendapatkan ridho dan balasan dari Allah SWT.

Penulis menyadari dalam penulisan tugas akhir ini masih banyak terdapat kekurangan. Oleh karena itu, dengan segala kerendahan hati penulis mengharapkan masukan berupa kritik dan saran yang membangun dari berbagai pihak. Semua masukan tersebut akan penulis jadikan sebagai motivasi untuk berkarya lebih baik lagi di masa yang akan datang. Akhir kata, semoga tugas akhir ini dapat memberikan manfaat bagi pembacanya. Aamiin

Pekanbaru, 14 September 2021  
Penulis

**Laidi Hidayat**  
**NIM. 01870414106**





**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

## DAFTAR ISI

ABSTRAK.....	i
KATA PENGANTAR .....	ii
DAFTAR GAMBAR .....	vii
DAFTAR LAMPIRAN.....	viii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Perumusan Masalah .....	5
1.3 Tujuan dan Manfaat Penelitian .....	5
1.4 Metode Penelitian .....	6
1.5 Sistematika Penulisan .....	8
BAB II GAMBARAN UMUM CV. MOTORINDO MANDIRI .....	10
1.1 Gambaran Umum Tentang Dealer Honda CV Herry Motorindo Mandiri Peranap.....	10
1.2 Gambaran Umum Kabupaten Indragiri Hulu.....	18
1.3 Gambaran Umum Tentang Kecamatan Peranap.....	21
BAB III TINJAUAN TEORI DAN PRAKTEK.....	22
3.1 Tinjauan Teori.....	22
3.1.1 Pengertian Sistem Akuntansi .....	22
3.1.2 Unsur-Unsur Sistem Akuntansi .....	29
3.1.3 Fungsi dan Tujuan Sistem Akuntansi .....	31
3.1.4 Sistem Akuntansi Penjualan.....	36

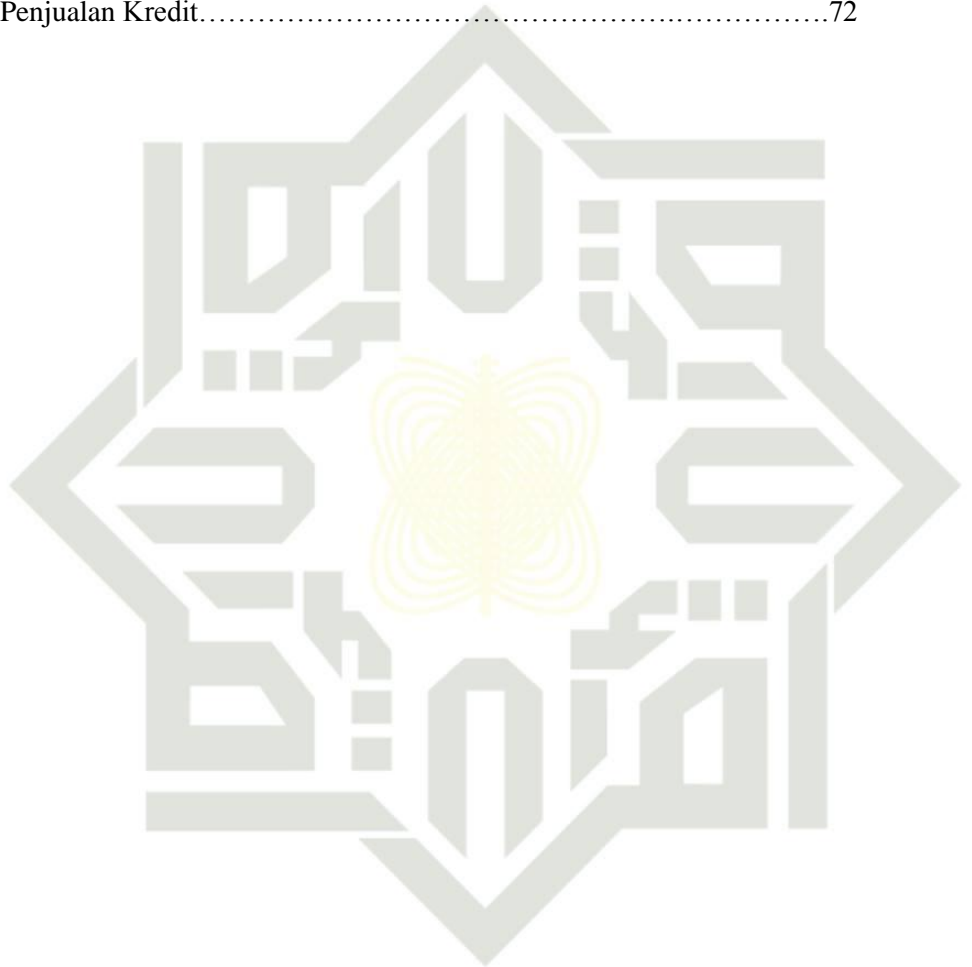
### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

3.1.5	Sistem Akuntansi Penjualan Kredit .....	48
3.1.6	Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Penjualan.....	56
3.1.7	Pandangan Islam .....	58
3.2	Tinjauan Praktek .....	61
3.2.1	Sistem Akuntansi .....	61
3.2.2	Sistem Akuntansi Penjualan.....	63
BAB IV PENUTUP .....		85
4.1	Kesimpulan .....	85
3.2.	Saran .....	86
DAFTAR PUSTAKA .....		88

## DAFTAR GAMBAR

1. Struktur CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap.....	13
2. Flowchart Penjualan Tunai.....	66
3. Flowchart Penjualan Kredit.....	72



UIN SUSKA RIAU

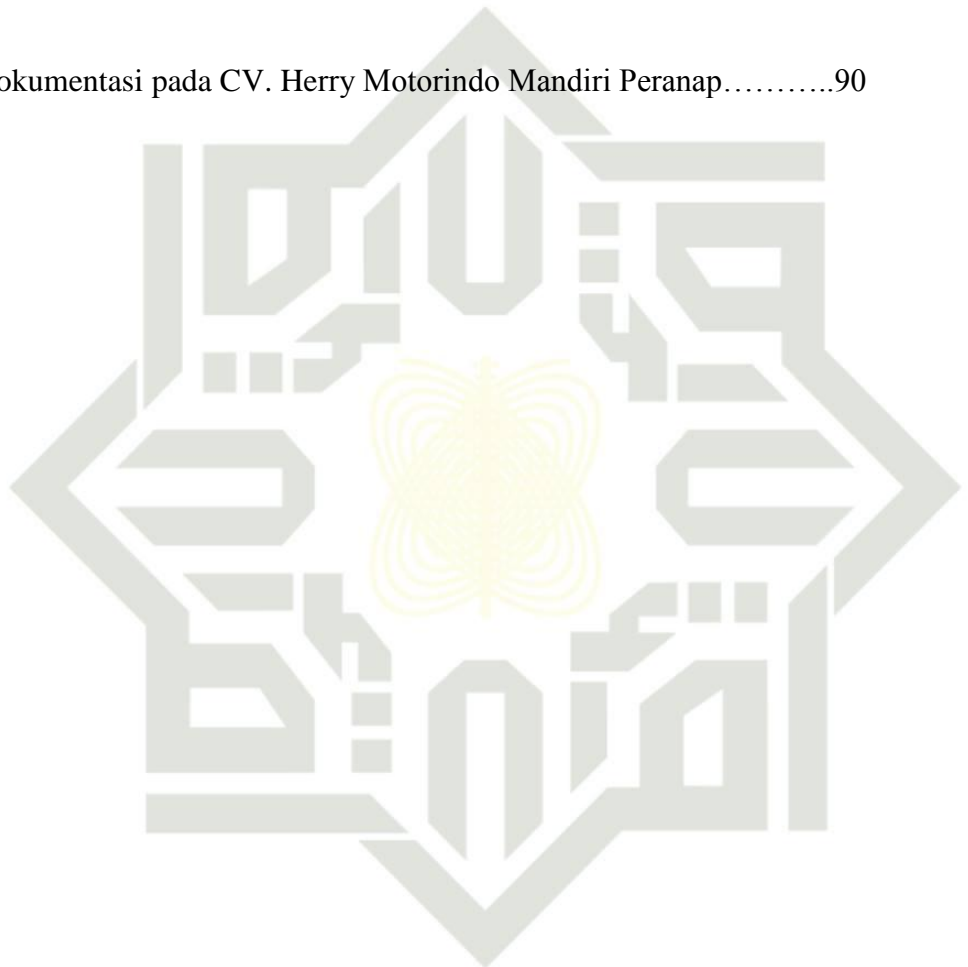
### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.



## DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Surat Penelitian.....	88
Lampiran 2 Daftar Lampiran Wawancara .....	89
Lampiran 3 Dokumentasi pada CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap.....	90



UIN SUSKA RIAU

### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.



**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

## BAB I

### PENDAHULUAN

#### 1.1 Latar Belakang Masalah

Setiap perusahaan mempunyai tujuan untuk mencari keuntungan seoptimal mungkin. Untuk mencapai tujuan tersebut, setiap perusahaan mempunyai strategi penjualan yang berbeda-beda. Mereka memilih strategi yang mampu mengembangkan perusahaannya masing-masing. Dengan demikian hal tersebut akan menimbulkan persaingan antar perusahaan.

Pada umumnya perusahaan itu terbagi atas tiga jenis yaitu, perusahaan jasa, perusahaan dagang, dan perusahaan industri (manufacture). Perusahaan jasa adalah perusahaan yang tidak menjual barang atau sesuatu yang berupa fisik, melainkan memberi atau menjual jasa, perusahaan dagang adalah perusahaan yang menjual barang tanpa mengubah bentuk fisik barang tersebut, sedangkan perusahaan industri adalah perusahaan yang mengubah barang menjadi barang setengah jadi ataupun jadi. Perusahaan yang bergerak dibidang perdagangan, pendapatannya diperoleh dari penjualan barang dagangnya. Faktor inilah yang menjadi kunci sekaligus indikator apakah usaha yang dijalani perusahaan tersebut mengalami kemajuan atau kemunduran. Oleh karena itu untuk mencapai tingkat penjualan yang diinginkan oleh perusahaan, maka penjualan harus dilakukan dengan cara yang baik, yaitu melalui cara-cara atau sistem penjualan yang ditetapkan.

**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

Akuntansi merupakan salah satu bagian dari bentuk pengumpulan informasi yang dibutuhkan dalam perusahaan. Akuntansi dapat didefinisikan berdasarkan dua aspek penting. Pertama, penekanan pada aspek fungsi, yaitu pada penggunaan informasi akuntansi. Berdasarkan pada aspek fungsi akuntansi didefinisikan sebagai suatu disiplin ilmu yang menyajikan informasi yang penting untuk melakukan suatu tindakan yang efisien dan mengevaluasi suatu aktivitas dari organisasi. Informasi tersebut penting untuk perencanaan yang efektif, pengawasan dan pembuatan keputusan oleh manajemen serta memberikan pertanggung jawaban organisasi kepada investor, kreditor, pemerintah, dan lainnya. Kedua, penekanan pada 3 aspek aktivitas dari orang yang melaksanakan proses akuntansi. Dalam aspek ini orang yang melaksanakan aspek akuntansi harus mengidentifikasi data yang relevan dalam pembuatan keputusan, memproses atau menganalisis data yang relevan, dan mengubah data menjadi informasi yang dapat digunakan untuk pembuatan keputusan.

Setiap perusahaan akan selalu bersaing dalam merebut pangsa pasar. Para pengusaha harus pandai mempengaruhi konsumen agar mau membeli produk yang dihasilkan perusahaan masing-masing. Untuk bisa melakukannya diperlukan manajemen dan SDM yang baik dalam perusahaan. Manajemen dalam perusahaan harus didukung dengan kualitas sumber daya manusia yang memadai. Karena dengan SDM yang baik bisa menentukan kearah mana tujuan perusahaan harus dijalankan, dan akan bisa menentukan kebijakan-kebijakan perusahaan yang akan digunakan dalam mencapai target



**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

perusahaan.

CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap merupakan salah satu perusahaan yang berbentuk dealer yang berusaha memenangkan persaingan dalam perebutan konsumen dari banyaknya dealer-dealer sebagai pesaing yang ada di Kec. Peranap. CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap adalah Dealer yang berupa dealer resmi yang melayani penjualan sepeda motor, service atau pemeliharaan serta penjualan spare part ( suku cadang ) sepeda motor. Dengan demikian berarti CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap bergerak dibidang penjualan dan jasa.

CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap hanya melayani penjualan dan service sepeda motor dari pabrikan Honda. Spare part yang dijualpun komponen asli dari Honda. Dibidang jasa CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap menyediakan bengkel sebagai tempat melakukan pemeliharaan sepeda motor.

Untuk lebih menarik pembeli agar volume penjualan meningkat, CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap melakukan 2 sistem penjualan, yaitu :

1. Penjualan secara tunai.

Penjualan yang cara pembayarannya dilakukan secara langsung pada waktu terjadi transaksi penjualan.

2. Penjualan secara kredit.

Penjualan yang cara pembayarannya secara bertahap atau dengan angsuran dengan batas waktu yang telah disepakati antara penjual dengan pembeli, dan pembeli dibebani bunga kredit yang harus

dibayarkan bersamaan dengan pembayaran angsuran.

Volume penjualan yang dilakukan perusahaan merupakan faktor penentu berhasil tidaknya perusahaan. Jika perusahaan melakukan penjualan dibawah target yang direncanakan, maka perusahaan tersebut gagal dalam pemasaran produknya. Sebaliknya jika perusahaan menjual melewati target yang direncanakan, maka perusahaan tersebut berhasil dalam usaha pemasaran produknya dan perusahaan akan memperoleh keuntungan yang maksimal.

Sistem akuntansi penjualan merupakan sistem yang berguna sebagai alat kontrol terhadap pelaksanaan suatu transaksi perusahaan, atau bisa juga berguna untuk mengetahui kemajuan yang diraih oleh perusahaan dalam jangka waktu yang telah ditetapkan sebelumnya. Pembukuan merupakan bagian dalam akuntansi yang harus terpisah antara satu dengan yang lainnya, agar kemungkinan penyelewengan-penyelewengan dapat dihindari dan diawasi sedini mungkin.

Supaya CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap mencapai target penjualan sehingga keuntungan yang dihasilkan lebih besar, diperlukan kebijakan tentang sistem penjualan yang akan memudahkan konsumen melakukan pembelian. Karena dengan kemudahan sistem penjualannya akan menarik pembeli untuk memilih alternatif yang ditawarkan dealer dalam pembelian sepeda motor, sehingga akan mendongkrak volume penjualan pada dealer CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap.

Setelah penulis melakukan pengamatan langsung dari CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap, maka penulis menemukan dalam penjualan

#### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

#### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

kredit CV. Herry Motorindo Mandiri kurang teliti terhadap calon pembeli sehingga ada penunggakan dan penarikan terhadap sepeda motor CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap , Selain itu dalam penerapan sistem akuntansi penerimaan kas pada perusahaan, kasir masih melakukan fungsi sebagai pihak penerima yang sekaligus transaksi keuangan.

Dari latar belakang diatas, peneliti tertarik untuk mengetahui lebih lanjut tentang bagaimana sistem penjualan pada Dealer Honda Peranap Kab. Indragiri Hulu dan menyusun dalam bentuk laporan penelitian yang diberi judul **“SISTEM AKUNTASI PENJUALAN SEPEDA MOTOR PADA DEALER HONDA CV. HERRY MOTORINDO MANDIRI PERANAP”**

## 1.2 Perumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang yang telah di uraikan di atas, maka peneliti merummuskan permasalahan yang dihadapi perusahaan yaitu:

1. Bagaimanakah sistem Akuntansi penjualan pada Dealer Honda CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap?

## 1.3 Tujuan dan Manfaat Penelitian

1. Tujuan Penelitian

Adapun tujuan yang ingin dicapai dalam penelitian ini adalah:

- 1) untuk mengetahui sistem Akuntansi penjualan pada Dealer Honda CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap.



#### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

## 2. Manfaat Penelitian

Adapun manfaat yang diperoleh dari penelitian ini adalah :

- a. Bagi perusahaan, sebagai bahan informasi dan masukan bagi perusahaan yang dapat dijadikan pertimbangan didalam perbaikan dan pengembangan perusahaan, terutama dalam menjalankan dan menentukan kebijakan sistem akuntansi penjualan bagi perusahaan.
- b. Bagi peneliti, untuk dapat menambah wawasan dan pengetahuan tentang faktor yang menyebabkan peningkatan dan penurunan suatu penjualan serta dapat mengetahui tentang prakter sistem akuntansi penjualan yang terjadi dilapangan.
- c. Sebagai bahan masukan informasi dan perbandingan bagi peneliti yang lainnya dengan judul yang sama dimana yang akan datang serta sumbangan pemikiran bagi pengembangan pengetahuan dari peneliti.

## 1.4 Metode Penelitian

### 1. Lokasi dan Waktu Penelitian

Penelitian ini dilakukan di Dealer Honda CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap Kab. Indragiri Hulu Pekanbaru Provinsi Riau, yang terletak pada Jl.Jendral sudirman Peranap Kab. Indragiri Hulu.

### 2. Jenis dan Sumber Data

Dalam rangka memperoleh data dalam penelitian ini, peneliti menggunakan data sebagai berikut :

#### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

- a. Data primer adalah data yang belum diolah yang langsung diperoleh peneliti dari subjek penelitian dengan menggunakan alat pengambilan data langsung pada subjek sebagai sumber informasi.
- b. Data skunder adalah data yang diperoleh oleh pihak lain tidak langsung diperoleh peneliti dari subjek penelitian data skunder biasanya berwujud data, dokumentasi atau laporan tersedia.

#### 3. Metode Pengumpulan Data

Untuk dapat diperoleh data-data yang dapat diuji kebenarannya, relevan, dan lengkap, maka peneliti menggunakan instrument sebagai berikut :

##### a. Dokumentasi

Dokumentasi adalah dengan melakukan pengutipan secara langsung terhadap data data yang dimiliki perusahaan seperti prosedur penjualan, sejarah perusahaan, struktur organisasi perusahaan.

##### b. Wawancara

Wawancara adalah teknik pengumpulan data yang digunakan peneliti yang mana peneliti melakukan tanya jawab langsung dengan pihak terkait terutama mengenai sistem akuntansi penjualan dan faktor faktor yang menyebabkan naik dan turunnya penjualan, serta hal-hal lain yang dianggap penting bagi penelitian dan yang terkait dengan sistem akuntansi penjualan.

**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Diarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Diarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

4. Analisis Data

Dalam menyusun tugas akhir ini, metode yang digunakan oleh peneliti adalah metode deskriptif Komperatif, yaitu membandingkan antara teori-teori yang mendukung, yang ada hubungannya dengan pembahasan masalah, praktik yang terjadi dilapangan pada Dealer Honda CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap kemudian ditarik kesimpulan dan disajikan dalam bentuk laporan penelitian.

**1.5 Sistematika Penulisan**

Dalam menyusun tugas akhir ini, peneliti membatasi ruang lingkup pembahasan yang terdiri dari 4 (empat) bab yang masing-masing akan membahas masalah sebagai berikut:

**BAB I : PENDAHULUAN**

Pada bab ini menguraikan tentang latar belakang masalah, perumusan masalah, tujuan dan manfaat penelitian, metode penelitian dan sistematika penulisan.

**BAB II : GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN**

Pada bab ini akan membahas tentang sejarah singkat perusahaan, struktur organisasi, visi dan misi dan aktivitas perusahaan serta lokasi perusahaan.

**BAB III : TINJAUAN TEORI DAN PRAKTEK**

Pada bab ini akan membahas tentang tinjauan teori (seperti: pengertian sistem akuntansi, unsur-unsur sistem



**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Diarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Diarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

akuntansi, fungsi dan tujuan sistem akuntansi, sistem akuntansi penjualan tunai dan kredit, faktor-faktor yang mempengaruhi penjualan dan landasan syariah) dan tinjauan praktek (seperti : sistem akuntansi yang digunakan, sistem dan prosedur penjualan tunai, sistem dan prosedur penjualan kredit, Faktot-faktor yang mempengaruhi penjualan pada Dealer Honda CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap).

**BAB IV****: PENUTUP**

Pada bab ini akan membahas tentang simpulan dan saran dari semua pembahasan.

**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

## **1.1 Gambaran Umum Tentang Dealer Honda CV Herry Motorindo Mandiri Peranap**

### **1. Sejarah Singkat Perusahaan.**

Dealer Honda CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap , yang didirikan pada Tahun 16, Juni 2004, yang didirikan oleh bapak Hery Efendi Pranata, dimana dealer tersebut termasuk dealer resmi sepeda motor honda (H123) di dealer ini hanya menjual motor dengan merek Honda saja.

Setelah mendapatkan izin Hak Guna Bangun dari pemerintah daerah Riau diatas sebidang tanah di Jl. Jend. Sudirman No.38, dimana lokasi ini termasuk strategis karena dekat dengan pasar raya peranap pusat pembelanjaan masyarakat yang ada di Peranap Kecamatan Peranap Kabaupaten Indragiri Hulu Riau.

Dengan berdirinya CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap didaerah sekitarnya juga mengalami suatu kemudahan dan kemajuan ekonomi. Karena dealer tersebut memperkerjakan masyarakat sekitar yang ahli dibidangnya masing-masing, hal ini sangat bagus karena mengurangi tingkat pengangguran pada daerah sekitar.

### **2. Visi dan Misi Perusahaan.**

#### **a. Visi Dealer Honda**

Adapun Visi dari Dealer CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap kec. Peranap Kab. Indragiri Hulu Riau sebagai berikut :

## **BAB II**

### **GAMBARAN UMUM CV. MOTORINDO MANDIRI**

#### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

- 1) Menjadikan Dealer pilihan pertama konsumen untuk daerah Peranap dan sekitarnya
- 2) Menjadikan tiap pengguna motor honda menjadi mitra dan teman se umur hidup.

b. Misi Dealer Honda CV. Herry Motorindo Mandiri

Misi dari CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap kec. Peranap Kab. Indragiri Hulu Riau adalah sebagai berikut :

- 1) Memberikan layanan yang terbaik dengan sepenuh hati.
- 2) Solusi yang terbaik dan tuntas.
- 3) Filosofi keluarga Motorindo Mandiri Peranap

Sejak pertama keluarga Motorindo Mandiri Peranap memiliki satu filosofi yang mulia dan selalu diterapkan pada setiap aktifitas bisnisnya. Filosofi tersebut adalah “DISIPLIN DAN KEJUJURAN” penyempurnaan dari penjaraban kedisiplinan dan kejujuran itu direalisasikan ke dalam aktifitas sehari-hari perusahaan: “dengan kejujuran dan disiplin yang tinggi maka sesuatu yang dimulai dari yang kecil akan tumbuh berkembang menjadi sesuatu yang besar dan kekuasaan akan bisa diraih”.

3. Struktur CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap

Seperti yang telah kita ketahui bahwa setiap perusahaan yang didirikan sudah pasti mempunyai tujuan, untuk mencapai tujuan tersebut maka diperlukan suatu manajemen yang baik, yang mampu mengarahkan orang lain (tetap kerja) sebagai bawahannya secara efektif sehingga nantinya akan tercipta suatu keseimbangan antara tujuan perusahaan dengan tujuan individu.

**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

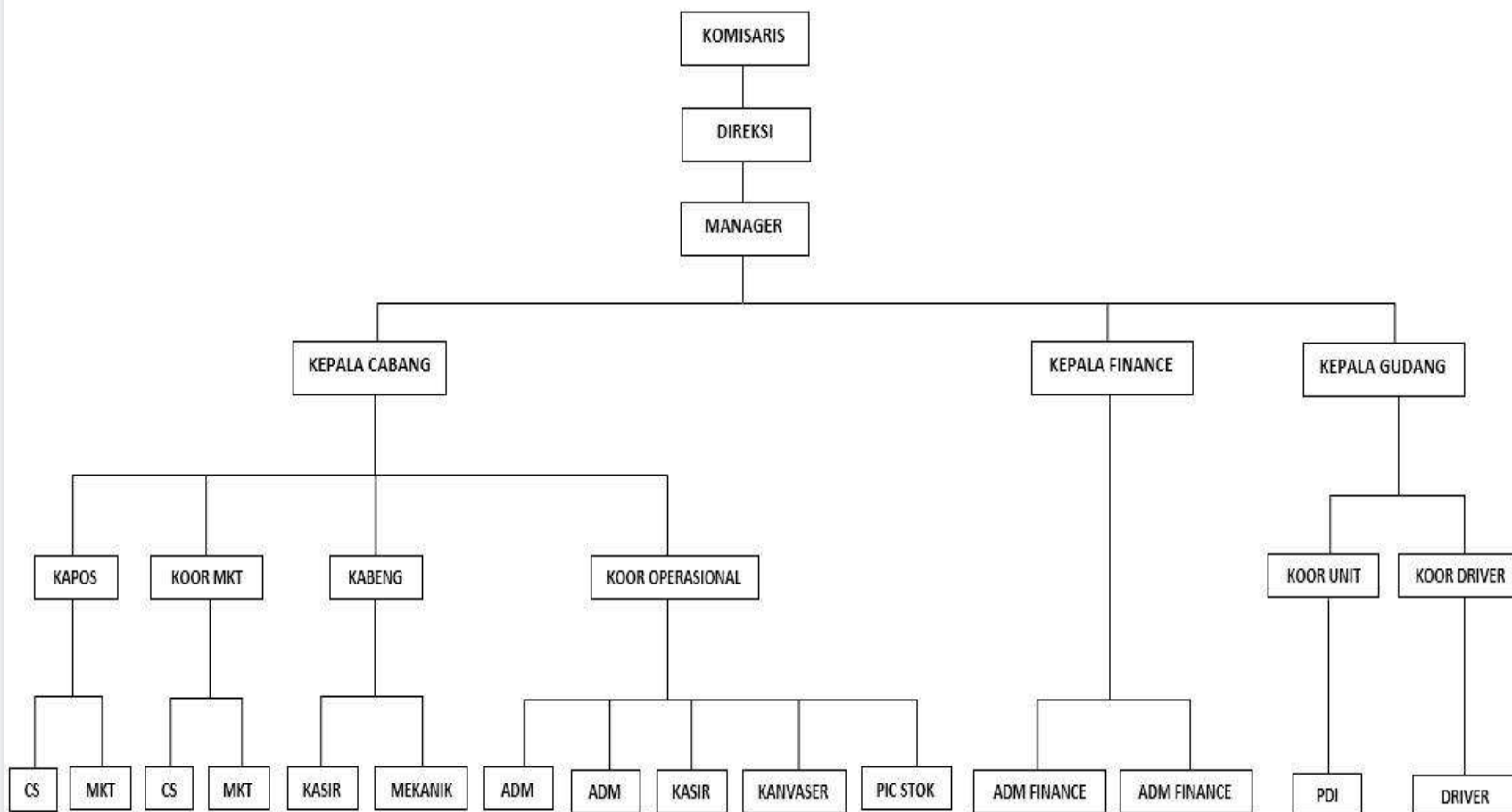
Untuk tercapainya kedua tujuan tersebut diatas dapat diproduksi dari menjalankan operasinya secara baik, maka perusahaan haruslah mengkoordinasikan kegiatan yang satu dengan kegiatan yang lainnya yang dapat saling menunjang kegiatan yang ada diperusahaan itu sendiri.

Organisasi dapat diartikan sebagai sekelompok orang yang bekerja sama dalam struktur dan koordinasi tertentu dalam mencapai serangkaian tujuan tertentu. Atau dalam bahasa lain yaitu, sekumpulan orang atau kelompok yang memiliki tujuan tertentu dan berupaya untuk mewujudkan tujuannya tersebut melalui kerja sama.

Struktur organisasi pada dasarnya merupakan desain organisasi dimana manajer melakukan alokasi sumber daya organisasi, terutama yang terkait dengan pembagian kerja dan sumber daya yang dimiliki organisasi, serta pembagian keseluruhan kerja tersebut dapat di koordinasikan dan dikomunikasikan.



## STRUKTUR CV. HERRY MOTORINDO MANDIRI PERANAP



### Hak Cipta Diindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, p
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa

### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

Jika dalam fungsi perencanaan, tujuan dan rencana tugas dan tanggung jawab dari jabatan di struktur organisasi dealer honda adalah sebagai berikut:

a. Komisaris

Komisaris merupakan organ perseroan yang memegang fungsi pengawasan. Dalam praktik ini terdiri dari beberapa orang, sehingga lebih dikenal dengan dewan komisaris. Dewan komisaris adalah organ perseroan yang bertugas melakukan pengawasan secara umum dan / atau khusus sesuai dengan anggaran dasar serta memberi nasehat kepada dewan direksi.

Dewan komisaris melakukan pengawasan atas kebijakan pengurusan jalannya pengurusan pada umumnya, baik mengenai perseroan maupun usaha perseroan dan memberi nasehat kepada direksi. Kesemuanya itu dilakukan untuk kepentingan perseroan dan sesuai dengan maksud dan tujuan perseroan. Yang dimaksud dengan “untuk kepentingan dan sesuai dengan maksud dan tujuan perseroan” adalah bahwa pengawangan dan pemberian nasehat yang dilakukan oleh dewan komisaris tidak untuk kepentingan pihak atau golongan tertentu tetapi untuk kepentingan perseroan secara menyeluruh sesuai dengan maksud serta tujuan perseroan.

Dan perseroan harus mempunyai maksud dan tujuan serta kegiatan usaha yang tidak bertentangan dengan ketentuan peraturan perundang-undangan, ketertiban umum, dan/atau kesusilaan.

Maksud dan tujuan perseroan ini menjadi dasar kewenangan dan batasan bagi dewan komisaris dalam menjalankan tugasnya dibidang pengawasan. Artinya apabila ia melanggar maksud dan tujuan perseroan maka ia dapat

**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

dimintai pertanggung jawaban yang tidak terbatas oleh pihak-pihak yang merasa dirugikan, hal ini misalnya komisaris membiarkan direksi melakukan tindakan yang merugikan perseroan. Padahal sudah sepantasnya dewan komisaris perlu memberikan pertimbangan terhadap kegiatan yang diaksud.

b. Direksi

Direksi adalah organ perseroan yang berwenang dan bertanggung jawab penuh atas pengelolaan perseroan untuk kepentingan perseroan, sesuai dengan maksud dan tujuan perseroan serta mewakili perseroan, baik di dalam maupun di luar pengadilan sesuai dengan ketentuan anggaran dasar.

Setiap anggota direksi bertanggung jawab penuh secara pribadi atas kerugian perseroan jika yang bersangkutan bersalah atau lalai menjalankan tugasnya dengan tidak bertanggung jawab dan beritikad baik.

Direksi menjalankan pengelolaan perseroan untuk kepentingan perseroan dan sesuai dengan maksud dan tujuan perseroan. Direksi berwenang menjalankan pengelolaan sebagaimana dimaksud ayat (1) sesuai dengan kebijakan yang dipandang tepat, dalam batas yang ditentukan dalam undang-undang ini dan/atau anggaran dasar.

Anggota direksi tidak dapat dipertanggung jawabkan atas kerugian sebagaimana dimaksud pada ayat (3) apabila dapat membuktikan:

- 1) Kerugian tersebut bukan karena kesalahan atau kelalaiannya.
- 2) Telah melakukan pengelolaan dengan itikad baik dan kehati-hatian untuk kepentingan dan sesuai dengan maksud dan tujuan perseroan.

**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

- 3) Tidak mempunyai benturan kepentingan baik langsung maupun tidak langsung atas tindakan pengurusan yang mengakibatkan kerugian, dan
- 4) Telah mengambil tindakan atau mencegah timbul atau berlanjutnya kerugian tersebut.

c. Manajer

1) Pengertian manajer

Manajer adalah mereka yang memiliki tanggung jawab dalam usaha memajukan dan mempertahankan perusahaan, terutama pada saat-saat sulit. Manajer bertindak dalam hubungan yang pengaruhnya menyebar kepada orang lain yang membuat orang lain menjadi lebih baik.

2) Tugas manajer

- a) Perencanaan (planing)
- b) Pengorganisasian (organizing)
- c) Pengkoordinasian (coordination)
- d) Penempatan karyawan (staffing)
- e) Memberikan arah/pengarahan (direction)
- f) Pengawasan (control)
- g) Inovasi (inovasion)
- h) Persentasi (presentation)



#### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

#### d. Kepala cabang

Tugas dan tanggung jawab kepala cabang

Tugas:

- a) Memimpin dan mengelola kegiatan usaha/bisnis perusahaan di cabang.
- b) Mendapatkan marketshare sesuai target cabang yang ditetapkan (goal)
- c) Mengelola AR dengan baik agar resiko bisnis dapat ditekan sekecil mungkin.
- d) Membangun nama baik kantor cabang dengan image yang positif.
- e) Mengupayakan pertumbuhan dan perkembangan cabang dari waktu ke waktu baik secara volume maupun kualitas.

Tanggung jawab:

- 1) Pelaksanaan operasional kantor cabang sesuai sistem dan prosedur.
- 2) Risk control/pengendalo resiko
- 3) Pertumbuhan dan perkembangan cabang.
- 4) Merealisasikan profit yang ditargetkan ke masing-masing cabang.

#### e. Kepala Finance

Kepala finance atau kepala keuangan bertanggung jawab atas segala aktifitas keuangan, tugas utama dari jabatan ini yaitu melakukan pengaturan, transaksi, membuat laporan keuangan perusahaan.

### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

## Gambaran Umum Kabupaten Indragiri Hulu

Berdasarkan undang-undang nomor 10 tahun 1948 dibentuk Kabupaten Indragiri yang termasuk didalam provinsi Sumatra Tengah dengan surat keputusan Gubernur Militer Sumatra Tengah pada tanggal 9 November 1948 nomor 10/GM/T.49, kemudian dengan undang-undang nomor 4 tahun 1952 dan undang-undang nomor 12 tahun 1956 dibentuk daerah Otonom dalam Provinsi Sumatra Tengah termasuk Kabupaten Indragiri. Kabupaten Indragiri pada waktu itu terdiri dari 4 Kewedanaan, 17 Kecamatan yaitu Kewedanaan Indragiri Hilir Selatan, Indragiri Hulu Utara, Indragiri Hulu dan Kewedanaan Kuantan Singingi. Berdasarkan peraturan pemerintah nomor 50 tahun 1963 status kewedanaan dihapus bersama dengan penghapusan empat kewedanaan dalam Kabupaten Indragiri. Dengan undang-undang nomor 61 tahun 1958 Dibentuk Provinsi Riau dengan ibu kota Pekanbaru yang terdiri dari lima dasterah tingkat II masing-masing Kabupaten Kampar, Kabupaten Indragiri, Kabupaten Bengkalis, Kabupaten Kepulauan Riau dan Kotamadya Pekanbaru.

Berdasarkan undang-undang nomor 6 tahun 1965 maka terjadilah pemekaran Kabupaten Indragiri menjadi dua kabupaten yaitu : -Kabupaten Indragiri Hilir dengan ibukotanya Tembilahan, terdiri dari delapan kecamatan, sekarang 11 kecamatan. Kabupaten Indragiri hulu dengan Ibukotanya Rengat, terdiri dari 9 Kecamatan yaitu :

### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Diarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Diarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

1. Kec. Rengat Ibukota Renat
2. Kec Pasir Penyu ibukota Air Molek
3. Kec Seberida ibukota Pangkalan Kasai
4. Kec. Peranap ibukota Peranap
5. Kec. Kuantan Hilir ibukota Baserah
6. Kec kuantan tengah ibukota Taluk Kuantan
7. Kec. Kuantan Mudik ibukota Lubuk Jambi
8. Kec Singingi ibukota Muara Lembu

Pada tahun 1996 terjadi penambahan kecamatan dengan adanya pemekaran Kecamatan Kuantan Tengah, Pasir Penyu, dan Renat, Kecamatan Yang baru adalah :

- 1) Kec. Benai ibukota Benai
- 2) Kec. Kelayang ibukota Simpang Kelayang
- 3) Kec. Rengat Barat ibukota Pematang Reba.

Pada tahun 1999 Kabupaten Indragiri Hulu dipecah lagi menjadi 2 kabupaten yaitu Kabupaten Kuansing yan berkedudukan di Taluk Kuantan dan Kabupaten Indragiri Hulu berkedudukan di Rengat. Pada tahu 2004 mengalami beberapa pemekaran wilayah Kecamatan sehingga menjadi 14 kecamatan :

1. Kec. Rengat ibukota Rengat
2. Kec. Rengat Barat, ibukota Pematang Reba
3. Kec. Seberida, ibukota Pangkalan Kasai
4. Kec. Batang Gangsal, ibukota Seberida

### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Diarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Diarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

5. Kec. Batang Cenaku, ibukota Aur Cina
6. Kec. Pasir Penyu, ibukota Air Molek
7. Kec. Lirik, ibukota Lirik
8. Kec. Kelayang, ibukota Simpan Kelayang
9. Kecamatan Peranap ibukota Peranap
10. Kec. Batang Peranap, ibukota Pematang
11. Kec. Rakit Kulim, ibukota Petonggan
12. Kec. Sungai Lala, ibukota Kelawa
13. Kec. Lubuk Batu Jaya, ibukota Lubuk Batu Tinggal
14. Kec. Kuala Cenaku, ibukota Kuala Cenaku.

### 1. Luas dan Letak Wilayah

Luas wilayah Kabupaten Indragiri Hulu meliputi 8.198.26 km<sup>2</sup> (819.826,0 Ha) yang terdiri dari daratan rendah, daratan tinggi rawa-rawa dengan ketinggian 50-100m diatas permukaan laut. Kabupaten Indragiri Hulu terletak di : 0°15' Lintang Utara, 1°5' Lintang Selatan, 101°10' Bujur Timur, 102°48' Bujur Barat. Batas Wilayah Kabupaten Indragiri Hulu Berbatasan dengan:

Utara : Kabupaten Pelalawan

Selatan : Kabupaten Bungo Tebo(Propinsi Jambi)

Barat : Kabupaten Kuantan Singingi

Timur : Kabupaten Indragiri Hilir



**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

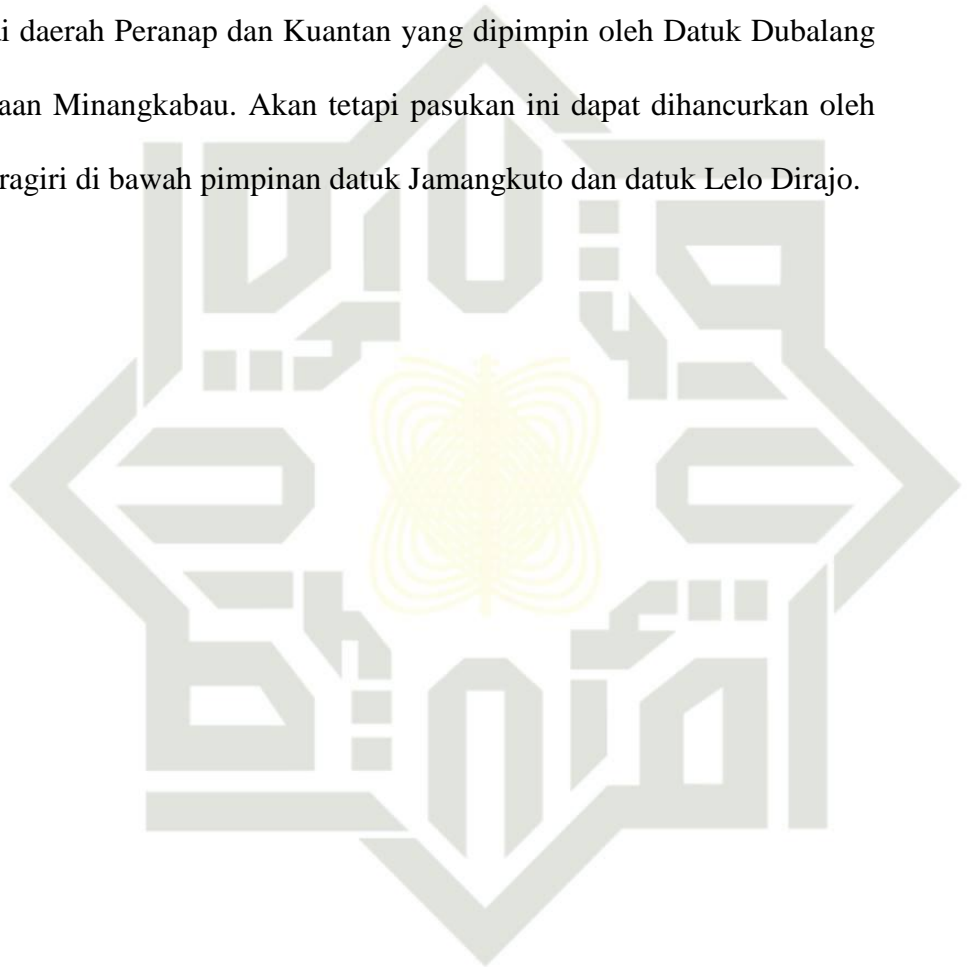
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

## 1. Gambaran Umum Tentang Kecamatan Peranap

kecamatan Peranap merupakan bagian dari kabupaten Indragiri Hulu yang juga merupakan bagian dari kerajaan Indragiri, ini ditandai dengan sesama kerajaan Indragiri ada investasi dari kerajaan Minangkabau yang berusaha menguasai daerah Peranap dan Kuantan yang dipimpin oleh Datuk Dubalang dari kerajaan Minangkabau. Akan tetapi pasukan ini dapat dihancurkan oleh laskar indragiri di bawah pimpinan datuk Jamangkuto dan datuk Lelo Dirajo.



UIN SUSKA RIAU



#### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

## BAB IV

### PENUTUP

#### 4.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan yang telah dilakukan, maka peneliti akan menyimpulkan uraian-uraian dari bab sebelumnya dan dapat juga memberikan saran untuk di pertimbangkan.

1. CV. Herry Motorindo Mandiri Peranap melaksanakan penjualan motor merek Honda. Dalam perusahaan tersebut menggunakan tiga sistem akuntansi yaitu : pertama sistem BODAR adalah sistem yang berkaitan dengan pencatatan mengenai laporan keuangan, yang kedua sistem Bisnis Owner adalah sistem yang berkaitan dengan data-data, penjualan secara umum dan menyeluruh, yang ketiga sistem Bisnis Owner Marketing adalah sistem yang berkaitan dengan komunikasi ataupun media dalam bentuk pesan singkat yang terkirim secara menyeluruh ke para konsumen dalam memberi seputar informasi yang berkaitan dengan program perusahaan.
2. Penjualan dilakukan terdiri dari dua sistem yaitu: sistem penjualan secara tunai dan sistem penjualan secara kredit. Prosedur penjualan secara tunai dilaksanakan dengan cara mewajibkan pembeli melakukan pembayaran harga barang lebih dahulu sebelum barang diserahkan oleh perusahaan kepada pembeli. Setelah uang muka diterima perusahaan, kemudian barang diserahkan kepada pembeli dan transaksi penjualan tunai dicatat oleh perusahaan. Bagian yang menerima pembayaran

**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Diarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Diarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

adalah kasir dan bagian penjualan mencatat transaksi penjualan tersebut pada buku catatan penjualan.

3. Pada prosedur kredit sama prosedurnya seperti penjualan tunai namun perbedaannya pada saat pembayaran pada penjualan kredit maka pembayaran atas barang yang telah dibeli oleh konsumen dibayar secara cicilan atau angsuran. Pada prosedur penjualan kredit ini bagian kasir menerima uang muka atas transaksi penjualan kredit dan setiap bulannya menerima pembayaran angsuran dari konsumen sampaisemuanya lunas, dan ini dalam jangka waktu yang telah ditentukan dari awal.

**3.2. Saran**

1. Sebaiknya dalam prosedur penjualan tunai dan prosedur penjualan kredit penerapan sistem akuntansi penerimaan kas pada perusahaan , dipisah fungsinya supaya menghindari kekeliruan dalam keuangan.
2. pada sistem BODAR seringkali data tunggakkan piutang muncul setelah jatuh tempo. Sebaiknya data tunggakkan piutangb muncul 3 (tiga) hari sebelum jatuh tempo.
3. Dalam penjualan kredit sebaiknya penjualan kredit lebih teliti mengadakan survei terhadap calon pembeli sehingga tidak ada kendala dalam pembayaran angsuran kendaraan atau penarikan kendaraan dikemudian hari.

4. Agar volume penjualan pada CV. Harry Motorindo Mandiri Peranap meningkat secara stabil, perusahaan harus memperhatikan faktor-faktor yang memengaruhinya dalam melakukan penjualan seperti meningkatkan pelayanan terhadap konsumen, mengetahui selera konsumen serta mengetahui pendapatan masyarakat dan sekitarnya.

**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.



## DAFTAR PUSTAKA

- Al-Qur'an surat Al-Baqarah ayat 275 dan ayat 282
- Mulyadi. 2016. *Sistem Akuntansi*. Jakarta: Salemba Empat
- Diana, Anastasia dan Setiawati, Lilis, 2011, "*Sistem Informasi Akuntansi*", Edisi ke-1, Andi Offset: Yogyakarta.
- TMBooks. 2017. *Sistem Informasi Akuntansi-Esensi dan Aplikasi* (Ed.1). Yogyakarta: Andi
- Faztrack, 2012. "*Memahami dasar dan Pengertian Penjualan*"  
<http://gofaztrack.com/sales/memahami-dasar-dasar-dan-pengertian-penjualan/>, Diakses tanggal 8 Agustus 2021, hari Minggu pukul 13.00 WIB di Pekanbaru.
- Yogyakarta: Graha Ilmu Romney, B.M dan Steinbart, J.P. 2014. *Sistem Informasi Akuntansi* (Ed.13). Jakarta: Salemba Empat
- Mursyidi. 2010. *Akuntansi Dasar*. Bogor: Ghalia Indonesia
- Carl. S, Warren dkk, 2014. "*Pengantar Akuntansi-Adaptasi Indonesia*", Edisi ke-25, Penerbit Salemba Empat: Jakarta.
- Kieso, D.E. Weygandt, J.J. Warfield, T.D. 2019. *Akuntansi Keuangan Menengah*. Jakarta: Salemba Empat.
- Baridwan, Z. 2012. *Sistem Akuntansi-Penyusunan Prosedur dan Metode*. Yogyakarta: BPFE.
- Markoni, 2011. "*Teori Akuntansi Penjualan Kredit*" [www.marconiekonomi.blogspot.com/2011/07/penjualakredit.html](http://www.marconiekonomi.blogspot.com/2011/07/penjualakredit.html). Diakses tanggal 20 Agustus 2021, hari Jum'at pukul 20.00 WIB di Pekanbaru.
- Yadiati, Winwin dan Wahyudu, Ilham, 2010. "*Pengantar Akuntansi*", Edisi Revisi, Cetakan ke-3, Prenada Media Group: Jakarta.




## Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Diarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Diarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

## LAMPIRAN

## 1. Lampiran Surat Penelitian

 **CV. HERRY MOTORINDO MANDIRI**  
DEALER SEPEDA MOTOR HONDA

SURAT KETERANGAN  
No: 01/Am/Vni/21

Saya yang bertanda tangan dibawah ini

Nama : **AMRIL ERWAN**  
Jabatan : PIC  
Alamat : Jl. Jendral Sudirman Nomor 38. Kec. Peranap

Menerangkan bahwa :

Nama : **LAIDI HIDAYAT**  
NIM : 01870414106  
Jurusan : D3 Akuntansi  
Semster : VII (Tujuh)

Bahwa benar yang bersangkutan telah melaksanakan penelitian di **CV Herry Motorindo Mandiri Peranap** pada bulan agustus 2021 untuk memperoleh data guna penyusunan tugas akhir skripsi dengan judul **"sistem akuntansi penjualan sepeda motor pada dialer Honda CV Herry Motorindo Peranap"**.

Demikian surat keterangan ini dibuat untuk dapat digunakan sebagaimana mestinya.

Peranap, 30 Agustus 2021  
Hormat Kami,  
  
**AMRIL ERWAN**  
PIC

Rengat : Jl. Narasinga No. 9AB Telp. 0765-21995 Fax. 0765-21989 email : herry\_motor@yahoo.com  
Rengat Baris : Jl. Lintas Timur Pematang Reba Telp. 0765-341253, 341259 email : herry\_motor\_pr@yahoo.co.id  
Peranap : Jl. Jend. Sudirman No. 38 Telp. 0765-564188, 564199 email : herry\_peranap@gmail.com

**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

2. Lampiran Daftar Wawancara dan Dokumentasi

Daftar Wawancara :

1. Bagaimana Sistem Akuntansi Penjualan pada Dealer Honda Cv. Herry Motorindo Mandiri Peranap?

Jawaban : Sistem Akuntansi Penjualan Yang di terapkan di CV. Herry Motorindo terdapat tiga sistem Bodar, Bisnis Owner, Bisnis Owner Marketing, dan sistem penjualan terdapat 2 yaitu penjualan tunai dan kredit.

2. Bagaimana cara pembayaran dalam penjualan tunai maupun kredit pada Cv. Harry Motorindo Mandiri Peranap?

Jawaban : dalam penjualan tunai setelah bukti-bukti pesanan dan syarat-syarat disiapkan dan pembayaran diterima lunas dari pembeli , maka selanjutnya kendaraan yang telah dipilih dan diperiksa lalu diserahkan kepada pembeli. Penjualan kredit setelah konsumen melengkapi persyaratan penjualan kredit oleh perusahaan maka konsumen membayar dp minimal 20 % harga sepeda motor.

3. Apa saja persyaratan yang harus di penuhi oleh Konsumen dalam penjualan tunai maupun kredit?

Jawaban : penjualan tunai, Fotocopy KTP suami/istri atau orang yang mewakili perusahaan ,fotocopy KK, dan Uang tunai

Penjualan kredit :

- 1) Fotocopy KTP suami/istri
- 2) Fotocopy kartu keluarga

**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

- 3) DP lunas, minimal 20%
- 4) Rekening tabungan tiga bulan terakhir
- 5) Rekening listrik
- 6) Jenis usaha satu SKU (surat keterangan usaha)
- 7) Sertifikat rumah tempat tinggal tetap
- 8) NPWP (nomor pokok wajib pajak)

4. Berapa persen pada pengambilan DP terhadap penjualan kredit?

Jawaban : DP lunas, minimal 20 % dari harga 1 unit kendaraan yang diambil.

5. Apa saja faktor yang menyebabkan peningkatan atau penurunan terhadap volume penjualan?

Jawaban : faktor ekonomi masyarakat, faktor kursh, dan sistem yang di terapkan perusahaan.





### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.



### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Diarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Diarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

